

1.- Qué es CORFISA:

CORFISA es una entidad financiera que ofrece servicios de financiación a empresas. CORFISA presta sus servicios a todas aquellos empresarios autónomos y empresas, sin importar tamaño, que cobran a plazo, bien a través de transferencias, pagarés con un vencimiento determinado o recibos. El tipo de financiación que realiza es de Circulante, es decir CORFISA no presta capital para inversiones. Además, CORFISA por su experiencia en el análisis de riesgos financieros y en la gestión de cobros también realiza dichas actividades para grandes empresas y para otras entidades financieras como bancos y entidades de **factoring**.

2.- Cómo funciona CORFISA:

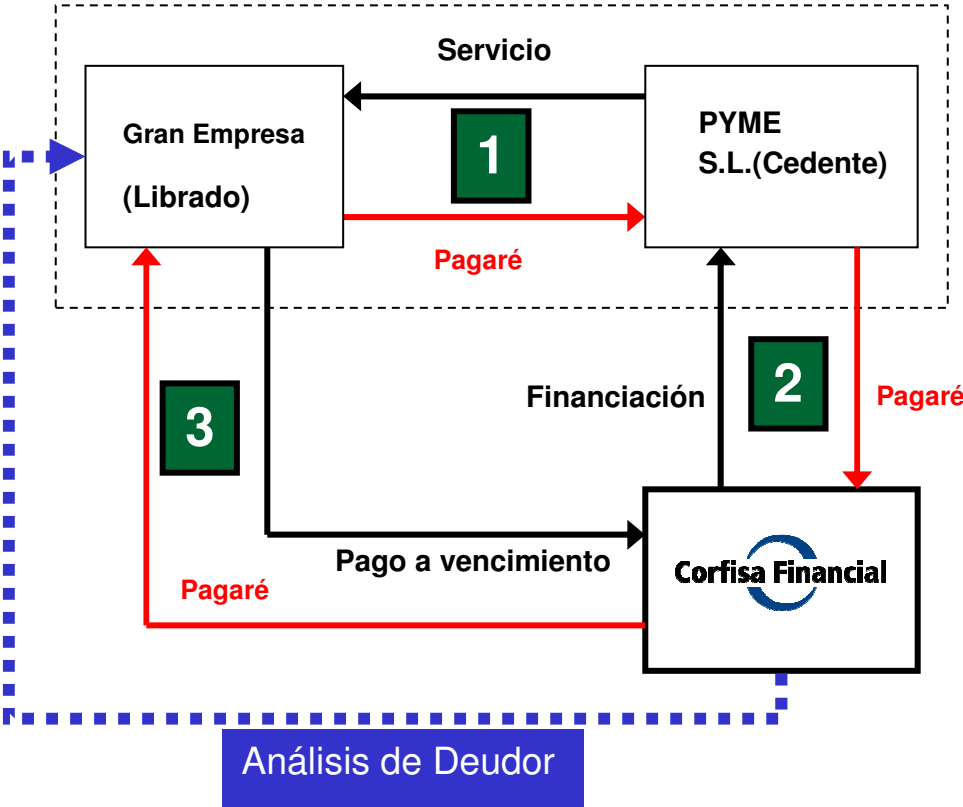
CORFISA adelanta el dinero que las empresas tienen pendiente de cobrar de sus clientes por los servicios prestados, bien por pagarés con fechas de vencimiento postergado, bien a través de transferencias o recibos. De este modo, CORFISA a la hora de ofrecer esta línea de financiación, se informa de la situación financiera del **deudor** que debe pagar, no de su cliente directo. Para CORFISA quien debe tener solvencia es la empresa o entidad que debe hacer frente al pago.

Por ejemplo, si una empresa pequeña tiene varios pagarés de un Gran Empresa, CORFISA adelanta el dinero a la pyme ya que considera que dicha Gran Empresa tiene solvencia para pagar.

De este modo, la empresa que recibe los pagarés se los cede a CORFISA, quien a partir de ese momento es el **acreedor** de la entidad que debe pagar. CORFISA se convierte en el titular del derecho de cobro.

Dentro del análisis de riesgos, CORFISA analiza la corrección de la relación comercial que se da entre las dos empresas, así como que se hayan

realizado efectivamente los productos o servicios por los que se ha facturado.



3.- Quién y Cuándo acude a CORFISA:

Las empresas acuden a CORFISA cuando su/s banco/s o caja/s no satisfacen del todo o en parte sus necesidades financieras. Esto se produce en casos como:

- **Reducido tamaño de la empresa y reducida solvencia:** Todas las Pymes y empresarios autónomos tiene cierta dificultad para ofrecer una imagen de solvencia. Sin embargo, el análisis de riesgos que realiza CORFISA no lo hace sobre la empresa o autónomo que se convierte en cliente de CORFISA, sino que analiza al cliente de la empresa que es quien emite el pagaré o quien realiza el pago
- **Por un acelerado crecimiento de la empresa:** En un momento determinado, una empresa experimenta un importante crecimiento que requiere una mayor financiación, y necesita ampliar su disponibilidad de Tesorería para hacer frente a sus gastos corrientes (nóminas, compra de materias primas, alquiler de maquinaria, etc...).
- **Periodos de crisis como el actual,** en el que los bancos reducen la financiación a todas las empresas, sean o no solventes.
- **Empresas con incidencias:** Rais, retrasos de pagos en la Seguridad Social, embargos, etc,...
- **Empresas de nueva creación,** que carecen de un histórico con el que acudir a un banco o caja para solicitar financiación, y por tanto tienen dificultades para obtener dicha financiación.

En estos casos CORFISA hace un análisis de riesgos basándose en el cliente para el que la nueva empresa ha realizado los trabajos.

En todos los casos CORFISA como proveedor financiero de las empresas comparte el negocio financiero de sus clientes con el resto de proveedores de la empresa (banco y cajas).

Tipología de clientes:

Empresarios Autónomos	5 %
Pymes de menos de 10 empleados	15%
Pymes de entre 11 a 50 trabajadores	70%
Pymes de entre 50 a 250 trabajadores	10%

4.- Historia de CORFISA:

CORFISA nace en 1994, en el seno del grupo Multigestión creado en 1992. Ambas se integraron en 2007 en la multinacional GFKL especialista en servicios financieros.

Actualmente CORFISA cuenta con 8 delegaciones en toda España y una plantilla de 30 personas, especialistas en operaciones financieras y financiación de circulante a empresas. En 2008 su volumen de negocios rondó los 80 millones de euros, de los cuales el 7% correspondieron a las operaciones de la Comunidad Valenciana.

6.- Glosario de Términos:

- **Descuento comercial:**

El cliente cede a CORFISA los pagarés, letras de cambio o recibos que a su vez sus clientes le han entregado en concepto de pago aplazado. CORFISA adelanta el dinero y se convierte en el propietario de esos documentos y por tanto en el acreedor.

- **Factoring:**

Cuando una empresa cobra a través de transferencia o recibo domiciliado, puede ceder las facturas de determinados clientes que CORFISA tiene clasificados. De este modo, CORFISA puede adelantar un porcentaje del importe de la factura y realizar la gestión del cobro de dichas facturas en el momento en que se realice la transferencia.

- **Descuento de certificaciones públicas:**

En este caso, el cliente de CORFISA es un proveedor de un organismo público, con lo que cede a CORFISA los derechos de cobro frente a dicho organismo.

- **RAIS:**

Registro de aceptación de impagados y donde se incluyen los pagarés o letras de cambio que no se han pagado

- **Letras de cambio:**

Se trata de un instrumento de cobro y pago no generado por una entidad financiera y que es uno de los instrumentos físicos más utilizados en el ámbito empresarial. A diferencia del cheque o del pagaré que es emitido por quien debe realizar el pago, en el caso de

la letra de cambio es quien debe cobrar el que tiene la iniciativa en el pago al igual que en el recibo bancario.

En el ámbito empresarial sirve como medio de pago.

- **Pagaré:** El pagaré es un documento que consiste en la promesa de pagar una determinada cantidad de dinero en un futuro a su legítimo tenedor. En el pagaré, a diferencia de en un cheque, queda determinado el momento a partir del cual se podrá hacer efectivo su cobro (Vencimiento).